



# 工业制造篇

## 项目推进诠释亮剑精神

大型系列报道

重点工程巡礼

电视连续剧《亮剑》中的主人公李云龙，每每碰上强大的敌人，敢于非常规“出牌”，敢于主动出击，因此每战必胜。于是，有人认为“亮剑精神”就是狭路相逢勇者胜。

2008年，余杭开启实施“工业强区”、实现“三高三倍增”新篇章。可是，由美国次贷危机引发的全球金融危机逐渐加深，影响并拖累余杭工业经济的发展。面对阵阵“寒流”，余杭工业该如何“过冬”？是像李云龙那样敢于亮剑——狭路相逢勇者胜，还是像寒号鸟那样“窝冬”——得过且过等死？应该说，许多企业选择了前者，而最突出的是八大工业项目的推进，给人们许多启迪。

这八大项目中，已经竣工的有：“鼎胜集团”五星铝箔项目一期，“博济医药”高新技术项目一期，“华正电子”华正三板项目。开工的项目有：“西子奥的斯”杭锅重装项目二期，“钱江万胜”大功率制冷压缩机扩建项目，“民生药业”整体搬迁项目，“东华兴旺”高精密度链条生产项目，“欧文斯科宁”无碱池窑拉丝玻璃项目。让我们一起领略他们的“亮剑精神”吧。



“东华兴旺”高精密度链条项目

### ▶ 出手快，机遇在“快”里

何谓危机？有人认为，危机就是危险+机遇，危险的背后潜藏着机遇。破“危”抓“机”，出手一定要快，先人一步，快人一拍，才能抓住机遇。

落户在瓶窑镇凤都工业园区的“鼎胜集团”五星铝箔项目，2007年开工建设，用了一年多时间，项目第一期已基本竣工投产。走进“鼎胜”，三幢共万平方米的厂房矗立在人们眼前。这是现代化的大型生产车间，车间里生产铝箔的4台机组已经开始正常运转，生产出的铝箔很薄很薄，有的薄如蝉翼。今年11月，国际国内市场就有客户订货700吨，其中国际市场订货190吨，仅一个月就完成产值1680多万元。

眼下，正是全球经济“严寒”之时，在全国铝箔行业企业中，有的减产，有的停产，过“窝冬”日子。虽然“鼎胜”同样遭遇“寒流”，但选择了不按常规“出牌”的路径，勇于加快推进项目，一边建设一边生产，敢于拓占国际国内市场，以“快”制胜。那天，杭州市副市长许迈永

一行调研“鼎胜集团”五星铝箔项目一期，对“鼎胜”大加赞赏。

“鼎胜”负责人表示，2009年有6台双零、单零机组能正常投入生产，年产量确保达到4万吨左右，按现在的铝箔市场售价计算，可实现销售收入12亿元。

无独有偶。落户在黄湖镇的“博济医药”高新技术项目一期和落户在余杭镇的“华正电子”华正三板项目出手也很快，在“快”中抓机遇，在“快”中谋发展。博济医药科技（杭州）有限公司是一家美资企业，2008年3月底开工建设，用了8个月时间就建成了3万平方米厂房，接着就转入设备安装、调试，一边办理生产许可证核发、GMP认证，一边安排2009年生产计划，预计2009年完成产值5000万元。

华正三板项目，2007年立项、开工建设，经过一年多时间的努力，2.5万平方米厂房已竣工。竣工后又马不停蹄地进入设备安装、调试和试生产，所生产的产品已经达到设计标准。据“华正”负责人介

绍，生产能力从原先的年产200万张猛增加到800万张，产能增加了4倍。而且，在产品档次上也有大提升，将为国内市场提供全系列的覆铜板和半固化片产品，特别在多层板材料的芯板和1080、2116等薄半固化片领域中，具有独特的竞争优势。这些产品将广泛用于计算机、通讯设备、自动控制装置、电子仪器、军事装备、航空工业等高科技行业和领域，年销售收入目标最终将达到15亿元。

面对危机，破解危机的好办法就是出手要快，因为许多机遇就在“快”里面。如果“慢”，举棋不定，畏首畏尾，那么就会贻误商机，至少喝不上“头口水”。正因为如此，“西子奥的斯”杭锅重装项目二期，“钱江万胜”大功率制冷压缩机扩建项目，“民生药业”整体搬迁项目，“东华兴旺”高精密度链条生产项目，“欧文斯科宁”无碱池窑拉丝玻璃项目等都迎着“寒流”开工建设，播种于“冬天”，收获在“春天”。

### ▶ 出拳重，机遇在“重”里

破危机，犹如治重号病，一定要下猛药。面对全球金融危机的冲击，余杭不少企业家也意识到需要出重拳，猛药治顽“症”，才能强身健体。余杭先后开工竣工的八大工业项目，投资者懂得“出重拳”的道理，所以他们在投资强度、产业结构、产品档次等方面都“出重拳”，而机遇也就在“重”中浮现出来。

从投资强度来看，他们“出重拳”，大投入必有大产出。“鼎胜集团”五星铝箔项目总投资8.9亿元，一期已投资4.47亿元。“博济医药”高新技术项目总投资额2200万美元，按有关规定外资企业投资强度为25万美元/亩，而“博济医药”投资达60万美元/亩。“华正电子”华正三板项目总投资1.8亿元。“西子奥的斯”杭锅重装项目二期总投资2.37亿元。“钱江

万胜”大功率制冷压缩机扩建项目总投资3.8亿元。“民生药业”整体搬迁项目，“东华兴旺”高精密度链条生产项目总投资2.93亿元，“欧文斯科宁”无碱池窑拉丝玻璃项目总投资9800万美元。

从产业结构来看，他们“出重拳”，大调整必有大提升。“鼎胜集团”五星铝箔项目主要生产薄型和超薄型铝箔，“博济医药”高新技术项目主要生产医用生物蛋白胶，“华正电子”华正三板项目主要生产FR-4阻燃型环氧覆铜箔层压板等，“西子奥的斯”杭锅重装项目生产重型装备设备，“钱江万胜”大功率制冷压缩机扩建项目生产大功率制冷压缩机，“民生药业”整体搬迁项目生产心脑血管类、抗肝病类、消化道类、多维元素类等四大类药物制剂，“东华兴旺”高精密度链条项目

主要生产高精密度链条，“欧文斯科宁”无碱池窑拉丝玻璃项目生产高端玻璃纤维复合材料。八大项目投产后，将改善余杭工业产业结构调整升级、产品档次优化提升。

面对金融危机，有的企业认为要“活着”、“挺住”，而有的企业则认为要“调整”、“升级”。前者是常规式的思维，而后者是非常规式思维；前者顾及眼前，而后者则将眼前与长远结合起来。八大项目的业主，都采用了非常规式思维，在金融危机冲击下，大胆地、勇敢地推进项目，加大投入，加力产业结构调整和升级。待到山花烂漫时，他们必在“丛中笑”。